

BÔNUS MENSAL GRUPO 8 GERAÇÕES DE 6A

(6A 8 Level Monthly Group Incentive)

Critérios de Qualificação:

1. Para se qualificar, você deve ter 1 ou mais vendas dentro dos 8 pontos todos os meses se for 6A2 e 2 ou mais vendas se for 6A2-2.
2. Essas vendas incluem qualquer tipo de máquinas e Ukon.
3. Observação: Ukon DD conta como 1/3 unidade de venda, Cartão E8PA Bronze conta como 1/2 unidade de venda e KIT 30 FC1 conta como 1/2 unidade de venda.

Cálculo #1

O bônus é pago mensalmente conforme listado abaixo:

6A2 R\$ 80,00 por unidade de venda
6A2-2 R\$ 88,00 por unidade de venda

Cálculo #2

Total de *Vendas Abertas*** do Grupo x R\$ 160,00 (Valor Base). Caso o grupo consiga realizar mais que 10 *Vendas Abertas* no mês serão adicionadas mais R\$ 120,00 por venda. Portanto, o cálculo será:

Total de vendas abertas no grupo x R\$ 280,00 (R\$ 160,00 + R\$ 120,00)

Exemplo: Um distribuidor 6A2-2 teve 30 vendas de grupo em 8 gerações 6A. Também fez 11 vendas abertas no mês e 2 vendas dentro dos 8 pontos.

Cálculo 1:

30 vendas de grupo em 8 gerações 6A2-2 x R\$ 88,00 = R\$ 2.640,00

Cálculo 2:

11 vendas abertas x R\$ 280,00 (R\$ 160,00 + R\$ 120,00) = R\$ 3.080,00

Cálculo Total (Cálculo 1 + 2):

R\$ 2.640,00 (cálculo 1) + R\$ 3.080,00 (cálculo 2) = **R\$ 5.720,00**

**Vendas Aberta: Uma venda que não tem nenhum 6A entre você e a venda, independentemente de estar dentro do seus 8 pontos ou não.

Enagic Brasil Ltda

Rua João dos Santos, 532 – Jd. Santa Rosália

Sorocaba/SP – CEP: 18090-040

Tel.: (15) 3224-5000 / E-mail: vendas@enagic.com.br / commission@enagic.com.br

www.enagic.com.br

BÔNUS TRIMESTRAL GRUPO 8 GERAÇÕES DE 6A

(6A 8 LEVEL QUARTERLY GROUP INCENTIVE)

Critérios de Qualificação:

1. Para se qualificar, você deve ter 3 ou mais vendas dentro dos 8 pontos trimestralmente se for 6A2 e 6 ou mais vendas se for 6A2-2.
2. Essas vendas incluem qualquer tipo de máquinas e Ukon.
3. Observação: Ukon DD conta como 1/3 unidade de venda, Cartão E8PA Bronze conta como 1/2 unidade de venda e KIT 30 FC1 conta como 1/2 unidade de venda.

Cálculo #1

Total de Vendas Grupo 8 Gerações 6A x R\$ 56,00

Cálculo #2

Título Incentivo Base 6A2 ou 6A2-2 + Linha adicional 6A

RANK	BASE TITULO INCENTIVO	BASE INCENTIVO N° DE LINHAS 6A
6A2	R\$ 4.000,00	R\$ 2.000,00 por linha adicional
6A2-2	R\$ 8.000,00	R\$ 2.000,00 por linha adicional

Exemplo: Um distribuidor 6A4 fez 82 *Vendas Grupo 8 Gerações de 6A*.

Cálculo 1:

82 *Vendas Grupo 8 Gerações de 6A* x R\$ 56,00 = R\$ 4.592,00

Cálculo 2:

Título Base Incentivo 6A2 R\$ 4.000,00 + Base Incentivo N° de linhas 6A
R\$ 4.000,00 (R\$ 2.000,00 x 2 linhas adicionais 6A) = R\$ 8.000,00

Cálculo Total (Cálculo 1 + 2):

R\$ 4.592,00 (cálculo 1) + R\$ 8.000,00 (cálculo 2) = **R\$ 12.592,00**